



**Curso online. Experto en
Contratación en el Comercio
Internacional**



Working

Formación Integral S.L.

www.workingformacion.com

OBJETIVOS

En la actualidad las relaciones internacionales se dan cada vez con más frecuencia y amplitud de forma que los Estados se relacionan económicamente con el exterior, refiriendo sus economías con el resto de los países mediante el intercambio de bienes, servicios y capitales. Este intercambio produce una interdependencia en el mercado de productos, con el respectivo aumento de las exportaciones e importaciones. A través de este curso el alumno conocerá las cuestiones más relevantes en esta materia con el fin de obtener unos claros, firmes y completos conocimientos en este tema que cada vez está adquiriendo más relevancia actualmente.

CONTENIDOS

MÓDULO 1. COMERCIO Y CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

UNIDAD FORMATIVA 1. COMERCIO INTERNACIONAL

UNIDAD DIDÁCTICA 1. INTRODUCCIÓN AL COMERCIO INTERNACIONAL

Introducción

Recorrido histórico

Ventajas del Comercio Internacional

Operaciones del Comercio Internacional

Elementos que componen el Comercio Internacional

UNIDAD DIDÁCTICA 2. SUJETOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL

El empresario individual y el ejercicio del comercio en Europa y en España

El empresario social

Las sociedades en España y en el Extranjero

Cooperación y concentración entre sociedades

Incidencias en el derecho comunitario

UNIDAD DIDÁCTICA 3. ORGANIZACIONES INTERNACIONALES PARTICIPANTES EN EL COMERCIO INTERNACIONAL

Las organizaciones Internacionales

Los organismos especializados de las Naciones Unidas

Organizaciones Internacionales de ámbito regional

UNIDAD DIDÁCTICA 4. RÉGIMEN JURÍDICO ESPAÑOL DEL COMERCIO EXTERIOR

Marco normativo general del comercio exterior en España
Influencias de las disposiciones de la Unión Europea
Política comercial multilateral

UNIDAD FORMATIVA 2. LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

UNIDAD DIDÁCTICA 1. LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

La contratación Internacional
Los principios sobre los contratos Internacionales
Concepto, elementos y clasificación del contrato internacional
Formación del contrato
Cumplimiento del contrato
Cláusulas contractuales

UNIDAD DIDÁCTICA 2. DETERMINACIÓN DEL RÉGIMEN JURÍDICO

Ley aplicable al contrato Internacional
El convenio de Roma de 1980 y el Reglamento de Roma I
La Ley reguladora del contrato internacional al amparo del Reglamento de Roma I
Acción de las normas imprevistas

UNIDAD DIDÁCTICA 3. COMPRAVENTA INTERNACIONAL

La compraventa internacional
Libertades comunitarias: la libre circulación de mercancías
La Lex Mercatoria

La Convención de Viena de 1980 aplicada a la compraventa internacional
Los INCOTERMS

UNIDAD DIDÁCTICA 4. BIENES INMATERIALES Y DERECHO DE LA COMPETENCIA

Propiedad industrial
Propiedad intelectual
Competencia desleal
Derecho de defensa de la competencia

UNIDAD DIDÁCTICA 5. DISTINTAS MODALIDADES DE CONTRATO

Contratos de intermediación comercial
El transporte internacional
Contratos de financiación
Contratos de seguros

UNIDAD DIDÁCTICA 6. VÍAS DE SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS

Controversias en el ámbito del comercio internacional
Vías de jurisdicción estatal
El arbitraje internacional
Compatibilidad entre arbitraje y la vía judicial

MODALIDAD

METODOLOGÍA

Online. Se entrega el material a través de nuestra plataforma virtual homologada. Contará con acceso a la misma las 24 horas al día los 365 días a la semana.

<http://cursosonline.workingformacion.com>

DURACIÓN

180 horas.

IMPARTIDO POR

Tutor experto en la materia. Contará con apoyo a través de nuestra plataforma en todo momento.

Al finalizar el curso se hará entrega de un
DIPLOMA HOMOLOGADO





Working

Formación Integral S.L.

Paseo Rosales 32, local 9 50008 Zaragoza
976 242 109 - info@workingformacion.com

www.workingformacion.com

