



**Curso Presencial. Posicionamiento en
la web para el emprendimiento
(COMM061P0)**



Working

Formación Integral S.L.

www.workingformacion.com

OBJETIVOS

Aplicar técnicas de posicionamiento de páginas web a la hora de emprender un negocio, tanto las correspondientes al posicionamiento natural o SEO, como la creación de campañas de publicidad online (SEM), a la vez que aprender a ejecutar acciones que hagan que un nuevo negocio se sitúe entre los primeros puestos en los resultados de las búsquedas que realizan los usuarios en Google, Yahoo, MSN y otros buscadores, y obtener los conocimientos básicos para diseñar una web 3.0 como estrategia para dar mayor presencia a un negocio.

CONTENIDOS

1. CÓMO POSICIONAR PÁGINAS WEB CUANDO SE EMPRENDE UN NEGOCIO

1.1. Posicionamiento en buscadores de empresas de nueva creación.

1.1.1. Buscadores y directorios.

1.1.2. Relevancia de los resultados.

1.1.3. Tráfico cualificado.

1.1.4. Técnicas penalizables de posicionamiento.

1.2. Palabras clave.

1.2.1. La importancia de las palabras clave.

1.2.2. Analizar el tráfico que recibe el sitio web.

1.3. ¿Dónde utilizar las palabras clave?

1.3.1. Dominio y URL.

1.3.2. El título de la página. Encabezados y texto de la página.

1.3.3. Las etiquetas meta.

1.4. Enlaces (I).

1.4.1. Enlaces internos.

1.4.2. Conseguir enlaces externos. Alta en directorios.

1.5. Enlaces (II).

1.5.1. Marcadores sociales. Intercambio de enlaces.

1.5.2. Enlaces que penalizan.

1.5.3. Mapa del sitio (Sitemap).

1.6. Contenidos difíciles de posicionar cuando se crea una empresa.

1.6.1. Imágenes.

1.6.2. Flash.

1.6.3. La librería SWFObject.

1.6.4. El archivo robots.txt .

2. EL EMPRENDEDOR COMO ANALISTA WEB: CÓMO DISEÑAR UNA WEB Y MEDIR EL TRÁFICO CON GOOGLE ANALYTICS

2.1. Diseño y Usabilidad de la página Web del nuevo negocio Online.

2.1.1. Pasos previos al diseño web: dominio, hosting, etc.

2.1.2. Cómo elegir un proveedor para un diseño web a medida.

2.1.3. Prácticos: Aplicaciones de software disponibles.

2.1.4. Caso real: Virtual Shop.

2.1.5. Estructura del negocio online: BackOffice y Frontoffice.

2.1.6. Caso Real: Concepción de un negocio online.

2.1.7. Caso práctico resuelto.

2.2. Gestión de Blog Corporativo.

2.2.1. Cómo adecuar los contenidos para fidelizar al cliente.

2.2.2. El Blog en la estrategia online: Facebook Connect, etc.

2.2.3. Cómo crear un blog con Blogger, paso a paso.

2.2.4. Cómo crear un blog con Wordpress, paso a paso.

2.2.5. Caso práctico resuelto.

2.3. Marketing 3.0.

2.3.1. Value Management: Prepararse para el Marketing 3.0.

2.3.2. Co-Creation: El cliente como creador del producto.

2.3.3 Comunidades 3.0: Comunicación Cliente-Cliente.

2.3.4. Creación de campañas de Comunicación en la Web Semántica.

2.3.5. Ejemplo Real: Nuestra marca y su ADN social.

2.3.6. Ejercicio Práctico: Crear una estrategia de Marketing dinámica 3.0.

MODALIDAD

METODOLOGÍA

Presencial en las aulas de Working Formación Integral

<http://workingformacion.com>

DURACIÓN

90 horas

IMPARTIDO POR

Tutor experto en la materia. Contará con apoyo a través de nuestra plataforma en todo momento.

Al finalizar el curso se hará entrega de un
DIPLOMA HOMOLOGADO





Working

Formación Integral S.L.

Paseo Rosales 32, local 9 50008 Zaragoza
976 242 109 - info@workingformacion.com

www.workingformacion.com

